

2008年9月杏仁形势报告

2008年9月杏仁发货量为1.372亿磅。与去年同期的1.22亿磅相比上升了约12.5%。

分析:

2007年存货转入量: 2.31亿磅

2008年收获量客观评估: 15亿磅

扣除3%的损耗量: 0.45亿磅

总供应量: 16.86亿磅

减去目前为止的发货量: 2.34亿磅

剩余供应量: 14.52亿磅

发货:

美国加州杏仁业表现强劲。尽管面对着航运的挑战，加州仍发货1.372亿磅杏仁，打破去年9月创造的1.22亿磅的纪录。这是在艰难的物流条件和艰难的全球财政条件下实现的12.5%的增长。

已售出未发货的库存:

已售出未发货的杏仁有4.57亿磅。比较去年，（美国）国内发货上升了28%，出口发货上升了19%。加上在8月和9月之间已发货的杏仁（2.34亿磅），已销售6.91亿磅杏仁。待售杏仁大约9.95亿磅。假设转出到2009季的最小理想转出量为2亿磅，加州现剩余7.95亿磅待售。鉴于本季还有9个月可销售的事实，对于加州种植商们来说，这是一个相当强劲的形势。

国内市场(美国市场):

在（美国）国内来说，9月是一个发货纪录月：比较去年9月的0.339亿磅，今年销售了0.365亿磅。这增长了7.5%。我们期望这个趋势能够继续下去。（美国）国内市场从来没有受益于货币走强，许多零食市场的分析家们深信在经济困难时期，人们会吃更多的零食坚果当他们留在家中的时候，而不是走出去在餐馆消费更昂贵的晚餐。

出口市场:

1.006亿磅的新纪录：超过去年同期纪录（0.88亿磅）14%。

2008季到目前为止，对于加州杏仁销售来说，土耳其已然成为一个数量大得令人惊讶的目的地。整个9月，他们已经进口了0.057亿磅壳杏。大多数是带壳盐焗、烘烤的壳杏NP。

印度，世界主要壳杏市场，尽管今年收获还晚了2周，但（目前发货量）已赶上去年壳杏发货量（0.27亿磅）。值得一提的是，比较去年同期的0.02亿磅，印度本季现已进口0.03亿磅脱壳杏仁。

比较去年0.037亿磅，中国现已进口0.076亿磅脱壳杏仁；而相对去年的0.00751亿磅，中国现已购买了0.023亿磅壳杏。我们知道比较去年，中国将成为一个更大的市场成员。我们认为，随着10月和11月强大的发货量，未来极有可能会更多的发往中国的杏仁。

往西欧的发货量与去年没有变化；往东欧上升了 19%；往中东上升了 39%；往亚洲上升了 17%。

地区发货：

下面是杏仁和壳杏出口到亚洲主要市场的发货量统计表（磅）：

	2008 年 8 月-2008 年 9 月	2007 年 8 月-2007 年 9 月
	杏仁 / 壳杏	杏仁 / 壳杏
中国	7,604,090 / 2,338,652	3,766,090 / 751,482
印度	3,085,192 / 27,248,307	2,006,497 / 27,103,831
日本	5,149,930 / 0	4,989,160 / 0
韩国	2,466,145 / 0	1,981,300 / 0
台湾	477,600 / 97,308	591,247 / 31,392
越南	110,000 / 27,000	无

结论：

在美国国内近一个月的新闻里一直有两件事：总统选举和经济的彻底垮台。前者将不会影响到杏仁的销售。后者当然很有可能。影响程度是每个人的猜测。

价格在过去两个月中已经减弱。工业等级可去皮种类杏仁（BSU5% 即标准 5）自原产地的离岸价价格低到 \$1.50/磅；自二手市场的价格低到 \$1.45/磅。而在近 10 天中，我们已经看到了价格的复苏，这主要由于中东和亚洲的需求。我们认为，这个发货数字将进一步帮助拉动全面的市场上升。较低等级的杏仁，比如标准 5，价格会上升多少是不确定的，但似乎，欧洲还没有订购他们 1 月到 8 月期间所需要的杏仁。

在这段时期，欧洲的进口商们和贸易商们一直试图以 \$1.50/磅购买标准 5（BSU5%），但似乎，即使是最积极的加州卖方也没有针对要在 1 至 8 月发出的货，在这个价格水平上售出任何可观数量。有报告说，二手杏仁贸易商以较低的价格卖空给欧洲，他们都希望加州的价格能够走弱，这样他们就能够买进平仓并赢利。

本季看起来似乎标准 5（BSU5%）和加利福尼亚/NP27/30 或更大之间的价差成为有史以来最大的一年。许多市场仍然试图订购 NP Extra #1 27/30 在 \$2.05 - \$2.10/磅的价格水平上，但市场很快稳定在接近 \$2.20 - \$2.25/磅的离岸价。在这些数字发布前，加利福尼亚/比特/杷椎 SSR 27/30 或更大的价格在 \$1.70 - \$1.75/磅。标准 5（BSU5%）和加利福尼亚/NP27/30 或更大之间的价差，平常在 \$0.05 - \$0.07/磅，现已大约在 \$0.20 - \$0.25/磅。这种价差可能会更大，如果粒头很小的种种传闻变成事实，特别是对于比特/杷椎品种来说。

由于供应有限而需求仍然强劲，我们期待大粒头的加利福尼亚、卡梅和 NP（23/25 或更大）将在本季中保持住它们的价值。

2670 West Shaw Lane, Fresno, California 93711 U.S.A.
Telephone (559) 435-2664 • Fax (559) 435-8520 • www.dercofoods.com • e-mail: derco@dercofoods.com

我们希望以上内容可以为您提供有用的咨询，如果您有具体的需求或者需要任何进一步的信息，请联系我们。

美国得尔口国际食品公司
DERCO FOODS