

Informe de la situación de las almendras a fecha de octubre del 2015

Los envíos de octubre 2015 son de 162,5 millones de libras. Esto es un 20% menos que los envíos de 204,6 millones de libras de octubre 2014.

Oferta de almendras del 2015

Sobrado de la temporada del 2014: 376 millones de libras

Estimación de la cosecha 2015: 1,80 billones de libras

Menos 2% de pérdida / exención: 36 millones de libras

Menos los envíos hasta fecha: 431 millones de libras

Menos la mercancía comprometida: 445 millones de libras

Inventario restante: 1,26 billones de libras

Envíos y Recibos

Los envíos se han reducido un 20%. Los recibos se han reducido un 4,5% en comparación con la temporada pasada a la misma fecha.

Compromisos (almendras que se han vendido, pero que todavía no se han enviado)

Los compromisos domésticos son de +10%; los compromisos de exportación son de -14%; los compromisos totales son de -2,8%. El inventario disponible se incrementó un 7,6% (919 millones de libras v. 853 millones de libras en la temporada pasada).

Envíos Nacionales

Los envíos nacionales son de 50 millones de libras, -21,4%. Este es el número de envíos domésticos de octubre más bajo desde octubre 2010.

Envíos de Exportación

Los envíos de exportación son de 112 millones de libras, -20%. Se esperaba esta reducción, ya que la mayoría de los mercados internacionales se enfrentan a graves problemas.

En Asia: China / HK -15% %; Vietnam -24%; Japón -9%; Corea del Sur -40%; Taiwán -40%; India + 12%; La región de Asia / Pacífico bajó un -13% en total.

En Europa, todos los países con la excepción de Estonia, Italia, España, Suecia y Suiza se han reducido. España fue la sorpresa con un aumento de un 35% (casi 5 millones de libras). Como región, Europa ha bajado un -13%.

En el Oriente Medio todos los países, con la excepción del Líbano han bajado. Los tres importadores grandes de la región han bajado: Arabia Saudita -52%; Turquía -34%; EAU -70%. El Medio Oriente bajó un -53% en total.

Envíos por Zonas

La tabla siguiente presenta las estadísticas (en libras) de las ventas de almendras (con cáscara y sin cáscara) a los principales mercados mundiales:

	<u>Agosto 2015 - Octubre 2015</u>		<u>Agosto 2014 - Octubre 2014</u>		<u>% Cambio</u>
	<u>Sin Cáscara</u>	<u>Con Cáscara</u>	<u>Sin Cáscara</u>	<u>Con Cáscara</u>	
<u>EUROPA</u>					
Francia	4.457.831	40.428	4.691.052	33.520	-5%
Alemania	22.429.418	62.699	34.988.865	0	-36%
Italia	12.508.385	575.097	9.778.747	656.617	25%
Países Bajos	9.415.760	0	13.858.611	0	-32%
España	36.802.669	409.261	33.189.828	198.396	11%
Reino Unido	6.393.605	0	6.403.425	0	0%
<u>ORIENTE MEDIO</u>					
Israel	1.123.775	65.039	1.795.462	315.980	-44%
Jordania	547.000	94.500	531.250	207.981	-13%
Arabia Saudita	2.650.750	0	1.384.000	57.258	84%
Turquía	3.092.800	2.960.022	8.137.700	2.732.943	-44%
Emiratos Árabes Unidos	7.133.150	1.998.169	18.813.233	5.120.622	-62%
<u>ASIA</u>					
China/HK	17.460.054	21.453.096	24.814.173	27.522.374	-26%
Japón	14.247.079	208.655	13.006.316	14.872	11%
Corea del Sur	9.026.986	0	11.609.374	0	-22%
Taiwán	2.159.930	177.223	2.647.250	259.770	-20%
Tailandia	956.385	0	871.600	0	10%
Vietnam	243.350	5.284.831	327.268	11.909.091	-55%
India	4.972.220	45.151.199	3.341.385	52.276.420	-10%

Tendencia de los Precios de la Almendra



Conclusión

Los precios se han caído durante las últimas 3 semanas basados principalmente en la falta de demanda combinada con muchos vendedores ansiosos y dispuestos a bajar los precios. La caída de los precios ha sido ayudada por algunos comerciantes que están presionando activamente el mercado a la baja en sus circulares diarios a fin de que sus posiciones cortas (vendidas pero no compradas) sean más rentables.

Por supuesto, es posible que los precios puedan caer aún más. Del mismo modo, es posible que dentro de un corto período de tiempo, pudiéramos ver una recuperación rápida. Las cifras de los ingresos de los cultivos indican que este cultivo se acercará a la previsión del NASS de 1,8 millones de libras (quizás ligeramente inferior). También es cada vez más probable que se materializa el evento climático "El Niño" este año. Esto podría dar lugar a una muy pobre floración y a una pobre cosecha en el 2016. Pueden ver a continuación una recapitulación de la historia de los años con "El Niño", junto con los años inmediatamente anteriores y posteriores:

(1982-1983 año muy fuerte de El Niño)

- 1982: 1020 libras por acre
- 1983: 673 libras por acre (AÑO AFECTADO POR EL NIÑO)
- 1984: 1550 libras por acre

(1997-1998 año muy fuerte de El Niño)

- 1997: 1720 libras por acre
- 1998: 1130 libras por acre (AÑO AFECTADO POR EL NIÑO)
- 1999: 1730 libras por acre

Está obvio que el evento climático "El Niño" puede afectar drásticamente a la producción durante la floración.

La mayoría de los principales mercados han comprado menos esta temporada, sin embargo, no parece que el consumo será mucho menos. Una temporada más cálida de lo habitual este otoño en Europa ha hecho daño a la demanda, pero esperamos que la demanda vaya a mejorar en enero. Los envíos a China / HK / Vietnam han bajado, pero una vez que se consuman los inventarios en HK, muchos de los procesadores en este continente van a darse cuenta de que necesitan más producto. Es probable que haya más dolor a corto plazo, ya que los contratos de mayor precio tendrán que venderse con un descuento, sobre todo por los importadores de Hong Kong y los re-exportadores de Dubai. Pero este periodo no durará mucho tiempo. Las ventas en China en el auspicioso 11 de noviembre (11/11) fueron muy buenas, rompiendo todos los récords anteriores. La demanda no va a desaparecer. La confianza se ha ido... y volverá.

El Medio Oriente sigue luchando, basado sobre todo en el caos en Dubai. Los desafíos continúan, con los comerciantes de arroz, de especias, de frutas y de frutos secos huyendo del país sin pagar sus deudas. Los compradores de buena reputación quienes resisten y siguen trabajando serán recompensados en el largo plazo con una base de proveedores leales y confiables en California. Los estafadores se enfrentarán a las consecuencias de sus acciones en el momento oportuno. Sus comportamientos se darán a conocer en toda la industria, ya que cada vez menos proveedores en California están dispuestos a tolerar el comportamiento poco ético que está siendo exhibido por algunos importadores y comerciantes de la región.

El punto interesante (y optimista) sobre el Medio Oriente es que los envíos a esta zona se han reducido drásticamente. El problema no se encuentra al nivel del consumo, se materializa en una capa superior, al nivel de comercio. Así que una vez que los canales de venta vuelven a la normalidad, los importadores van a darse cuenta de que no tienen casi suficientes productos para satisfacer la demanda del consumidor. La preocupación que tienen muchos de los importadores confiables de la zona es de saber a quién pueden vender de forma segura. No quedan muchos compradores que pueden pagar en efectivo. Los bancos son muy cuidadosos en la extensión de la financiación. Esto ha hecho que el problema sea peor para muchos.

En cuanto a la India, hay algunos incumplimientos en ese mercado también. Los importadores serios honrarán sus obligaciones. Ellos han pasado por condiciones de mercado difíciles en el pasado y tienen la capacidad para manejar las dificultades. Pueden pagar y mantener inventario. Los menos capaces no recogerán sus cargas, creando más incertidumbre tanto en el mercado de la India, así como en California. Corresponderá a los vendedores individuales de California para determinar cómo manejar esos incumplimientos. Los productores de California que renegocian contratos con los morosos sólo empeoran el problema y fomentan un comportamiento poco ético.

Va a ser difícil de adivinar cuando llegará el fondo del mercado. Ya estamos viendo más y más resistencia de parte de los vendedores de California. Cuando llegue la recuperación, llegará rápidamente porque muchos mercados necesitan comprar y todo lo que están buscando es un poco de confianza. Los precios están ahora en niveles razonables... la confianza es todo lo que se necesita ahora por parte de los compradores y vendedores.

Estamos a su servicio

Atentamente,
DERCO FOODS